



HECHO

RELEVANTE

EURONA WIRELESS TELECOM, S.A.

De conformidad con lo previsto en la Circular 7/2016 del Mercado Alternativo Bursátil (en adelante, Mercado), por medio del presente EURONA WIRELESS TELECOM, S.A. (en adelante, EURONA) comunica al Mercado la siguiente información relevante.

EURONA ha adquirido el 100% del capital de las sociedades QUANTIS GLOBAL, HABLAYA, SULTAN TELECOM y STONEWORKS, culminando un intenso proceso de negociación que ha durado más de 10 meses.

Con estas operaciones, Eurona refuerza su presencia en el sector de las telecomunicaciones en España como operador de nicho, líder en los mercados en los que opera, incorporando una nueva línea de expansión internacional mediante el liderazgo del mercado Satélite en el Norte de Africa.

Tras las adquisiciones, Eurona alcanza una nueva dimensión empresarial con un volumen de negocio previsto superior a los 140M € en 2016, tras cerrar 2015 con 26M de euros de ingresos, y más de 300 empleados entre todas las empresas del grupo.

En Septiembre, tras aprobación por parte del Consejo de Administración, se presentará al mercado el Plan de Negocio de la nueva Eurona tras esta operación conjunta, que incluirá el cálculo de sinergias resultantes de la operación.

Las operaciones en su conjunto suponen unas adquisiciones valoradas en 43 M€, que se abonarán parte en efectivo y el resto en acciones de Eurona, lo que dará lugar a la correspondiente ampliación de capital de

conformidad con los procedimientos mercantiles y la aprobación de Junta General en su momento, que incluirá la previsible renuncia del derecho preferente por la entrada de inversores institucionales.

QUANTIS GLOBAL

Quantis es el segundo operador Satélite de España y primero de Marruecos, especializado en la prestación de servicios de broadband y broadcast a escala global.

Con sedes principales en Madrid y Casablanca, cuenta con 60 empleados y con infraestructura de telepuertos y POPs, prestando servicios a más de 15.000 clientes en España, Marruecos, y resto de Europa y África.

El grupo Quantis Global incluye a su filial Nortis, líder en el mercado satelital en Marruecos y el África Francófona y las nuevas filiales Quantis Côte-D'Ivoire y Quantis Caribe para desarrollar los mercados de África Subsahariana y Republica Dominicana.

Los ingresos de Quantis Global en 2016 se prevén que alcancen 16M €, con un Ebitda estimado de 1,8M€.

La transacción por el 100% de las acciones está valorada en 25 M€, lo que representa un múltiplo de 8 veces el Ebitda normalizado del 2016.

HABLAYA

Hablaya es el líder nacional en comercialización directa de Servicios de Telecomunicaciones. Con más de 1500 puntos de venta en toda la geografía española, opera desde el año 1985, prestando servicios de telefonía fija, móvil y acceso a Internet a más de 3 Millones de clientes al mes.

Cuenta con una plantilla de más de 30 empleados, con sedes corporativas en Oviedo, Madrid, Santander y Fuerteventura.

Hablaya prevé unos ingresos de 23M de euros en 2016 con un Ebitda previsto de 1,4 M€.

La transacción por el 100% de las acciones de Hablaya está valorada en 6M€, lo que representa un múltiplo de 4,3 veces el Ebitda previsto del 2016.

SULTAN TELECOM

Sultan es un operador mayorista de voz especializado en llamadas internacionales. Gracias a su know-how y experiencia ofrece un servicio a medida y proporciona soluciones a las necesidades de negocio de los operadores Telco, centrado en el negocio de la VoIP (voz a través de Internet).

Sultan opera en el mercado de voz y proporciona servicios a operadores Tier-1, Tier-2, operadores Retail y operadores Wholesale, ofreciendo una terminación de minutos a diferentes destinos internacionales.

Sultán tiene unos ingresos estimados superiores a 80M de euros en 2016 con un Ebitda previsto de 2,2 M€.

La transacción por el 100% de las acciones de Sultán está valorada en 10,9M€, lo que representa un múltiplo de 5 veces el Ebitda previsto del 2016.

STONENWORK

Stonework desarrolla herramientas de gestión para los proveedores de servicio internacional del sector de telecomunicaciones y tráfico de voz, que necesitan soluciones de TI/I+D. Entre estas herramientas destacan las relaciones con el Business Intelligence y con la seguridad en el Cloud (Cloud security).

Stonework tiene unos ingresos estimados de 1,1M de euros en 2016 con un Ebitda previsto de 0,3 M€.

La transacción por el 100% de las acciones de Stonework está valorada en 1M€, lo que representa un múltiplo de 3 veces el Ebitda previsto del 2016

Estas operaciones suponen para Eurona:

- Reforzar su liderazgo en el mercado Satelital en España y Europa, con más de 20.000 clientes, a la vez que liderar los mercados de Norte de Africa, con un crecimiento esperado en la demanda de Internet vía Satélite muy importante en los próximos años.
- Liderar el mercado de soluciones satelitales para empresas y Administraciones Públicas.
- Adquirir la principal red de distribución de servicios de telecomunicaciones en España con más de 1500 puntos de venta, lo que reforzará las ventas de sus servicios de acceso a Internet 4G en

casa dirigidos al mercado residencial, especialmente en el mercado objetivo del Arco Mediterráneo Español.

- La posibilidad de lanzar al mercado una solución Triple Play de Internet, voz fija y móvil en una óptima situación competitiva gracias a una reducción muy significativa de costes de terminación de llamadas tanto fijas como móviles.

Con estas operaciones Eureka adquiere la fortaleza y la dimensión necesaria para incrementar el interés de los inversores institucionales, tanto nacionales como internacionales, en su evolución y desarrollos futuros.

En Barcelona, a 5 de agosto de 2016

Jaume Sanpera

Presidente y Consejero Delegado EURONA WIRELESS TELECOM, SA